

Sage 100c



Proposition de valeur Sage 100c v2

7. Novembre 2017

Sommaire

Sage 100c > USP Unique Selling Proposition.....	4
Global Messaging.....	4
Message haut :.....	5
Message fonctionnel :	5
Message pour les Clients Sage 100 :	5
Message pour les prospects :	5
Résumé des nouveautés de Sage 100c v2.....	6
Les fonctionnalités à valeurs et leurs bénéfices.....	8
Nouvelle offre de Business Intelligence, Sage BI Reporting	8
Le Marché.....	8
Sage BI Reporting Messaging Guide	11
Les bénéfices de Sage BI Reporting.....	12
Les valeurs de Sage BI Reporting.....	13
Les fonctionnalités essentielles.....	15
Les offres Sage 100c compatibles avec Sage BI Reporting	15
Sage BI Reporting : Licence gratuite par défaut dans Sage 100c	16
Service Sage	16
Quid des Editions Pilotées, de Business Object et des solutions Hermès ?	Erreur ! Signet non défini.
Quelques écrans	17
Deux typologies d'utilisateurs	19
Tarifs.....	20
Pricing Guide	22
Office 365 connecté à Sage 100c.....	24
Bénéfices principaux	24
ScanConnect.....	26
Tarifs Sage ScanConnect.....	27
Social Networks Connector.....	28
Secteur Industrie Sage 100c Gestion de Production	29
Les nouveautés & améliorations	29
Solution de Sauvegarde & de restauration	32
Customer Voice.....	32
Sage CRM.....	33
Sage Document Manager	34
Bénéfices principaux	37
Améliorations fonctionnelles	38
Nouvelle offre Sage 100c BMS : Sage 100c Entreprise Platinum.....	39



Sage 100c > USP Unique Selling Proposition

Global Messaging

Sage 100c vous permet de se connecter à votre écosystème afin d'optimiser votre chaîne de valeur pour proposer une expérience unique à vos clients et en conquérir de nouveaux.

Cette version Sage 100c v2 continue d'innover afin de vous permettre de performer dans un environnement économique favorable et optimiste. C'est donc naturellement que Sage 100c v2 continue d'accompagner les entrepreneurs dans cette dynamique.

Avec une connectivité encore plus forte vers vos tiers avec Office 365, mais également en intégrant plus facilement la dématérialisation de vos factures dans votre comptabilité avec ScanConnect, Sage 100c est connecté.

Etre connecté c'est également être encore plus proche de vos clients en se connectant directement sur leurs espaces LinkedIn et Facebook ou encore de les contacter directement via Skype pour une plus grande réactivité et leur apporter directement et rapidement des réponses importantes pour leur activité.

Connecté avec Sage ? Oui, via Sage Customer Voice : votre voix compte ! Aisément, faites vos demandes d'améliorations fonctionnelles directement auprès de la R&D de Sage.

L'ergonomie de Sage 100c vous apporte plus de productivité avec notamment l'affichage de l'utilisateur en cours

Sage 100c v2 répond également aux besoins sur le secteur du commerce avec la compatible de Sage 100c SCD à la loi antifraude ou encore au secteur de l'industrie avec une version anglaise de Sage 100c Gestion de Production.

Sage 100c v2 propose également par défaut des solutions de sauvegarde et de restauration des données et est complétée par une solution de Reporting Smart Excel

Message haut :

Sage 100c vous permet de se connecter à l'ensemble de vos tiers (clients, fournisseurs, banques etc...) afin d'optimiser tous vos processus internes et externes pour proposer une expérience unique à vos clients et en conquérir de nouveaux.

Cette version Sage 100c v2 continue d'innover afin de vous permettre de performer dans un environnement économique favorable et optimiste. C'est donc naturellement que Sage 100c accompagne les entrepreneurs dans cette dynamique

Message fonctionnel :

La nouvelle version de Sage 100c optimise encore plus votre connectivité et votre productivité : via Office 365 vous permettant de disposer des informations essentielles sur vos clients, la dématérialisation de vos factures directement dans votre comptabilité pour être plus d'efficace, ou encore vision de vos données depuis la solution de reporting sous Excel incluse par défaut. Cette version propose également des solutions de sauvegardes et restauration de vos données. Découvrez toutes les nouveautés de Sage 100c.

Message pour les Clients Sage 100 :

La nouvelle version de Sage 100c optimise encore plus votre connectivité et votre productivité : via Office 365 vous permettant de disposer des informations essentielles sur vos clients, la dématérialisation de vos factures directement dans votre comptabilité pour être plus d'efficace, ou encore vision de vos données depuis la solution de reporting sous Excel incluse par défaut. Cette version propose également des solutions de sauvegardes et restauration de vos données. Découvrez toutes les nouveautés de Sage 100c.

Message pour les prospects :

Avec Sage 100c, la référence de gestion chez les PME, vous développez votre entreprise avec un outil de gestion en toute confiance et basé sur 25 ans de développement en France. Rejoignez les 100 000 entreprises qui utilisent quotidiennement Sage 100 que vous soyez industriel, dans le négoce ou encore dans le secteur des services ; Sage 100c optimise votre comptabilité avec notamment la dématérialisation et la numérisation de vos factures, fluidifie vos étapes commerciales et organise votre atelier de production.

Résumé des nouveautés de Sage 100c v2

Offres	Nouveautés
Outils de Back Up & Restauration	Sauvegarde de la base et restauration des données pour répondre Express et SQL Server. Par administrateur uniquement
Office 365	Cette intégration comprendra une synchronisation des contacts Outlook 365 et des tiers de la base Sage 100, ainsi qu'un add-in Outlook donnant accès depuis l'application de messagerie à des données comptables et commerciales liées au clients / fournisseurs de la base Sage 100c
Windows Server 2008	Avec la compatibilité Windows Server 2008, Sage 100c v2 permet au marché d'être plus agile et plus proche des usages actuels des PME. Cette comptabilité évite ainsi les coûts de migration de licences et souvent de matériels
Connecteur Social Media	Simple et rapide, Sage 100c v2 propose une connexion immédiate avec vos tiers depuis la fiche tiers. Une publication aisée de vos informations sur leur espace LinkedIn et Facebook. Enfin, avec Skype, entrez directement en contact avec vos tiers
Saisie de Caisse Décentralisée : SCD 100c v2	Sage 100c v2 SCD est compatible avec la loi anti-fraude. Attention, ce n'est pas le cas de Sage SCD i7.
ScanConnect	Dématérialisez vos factures directement dans votre Comptabilité Sage 100c. Avec ScanConnect, cette opération est rapide, sécurisée et automatique. ScanConnect bénéficie des avancées majeures de ce métier à forte demande. Par ailleurs, ScanConnect permet un scan et transfert automatique dans Sage 100c Comptabilité, un taux de reconnaissance plus élevé, des workflows de validation et une intégration native avec Sage Document Manager
Sage Document Manager	La nouvelle version de Sage Document Manager intègre plus de sécurité grâce à son coffre-Fort Electronique de la FNTC (Norme NF Z 42-020), à une maîtrise des accès aux documents pour préserver la confidentialité des informations (Signature électronique...). La navigation et les processus sont encore plus simples grâce à une optimisation de la connectivité avec l'écosystème de l'entreprise qui permet un accès aux informations plus rapides, avec moins de clic qui permettent d'augmenter la productivité des collaborateurs, donc de l'entreprise.
Sage BI Reporting	La solution de Reporting sous Excel sur Sage 100c. Sage BI Reporting permet de continuer à travailler sur Excel® tout en démultipliant ses capacités de Reporting. Les utilisateurs peuvent construire et actualiser les tableaux de bord sur Excel® en interrogeant en temps réel les données de Sage avec des formules. Ils peuvent également mettre en forme les données grâce aux fonctionnalités Excel® enrichies ou pilotées par Sage.
Sage 100c v2 Entreprise Platinum	Cette offre est un bundle qui contient l'ensemble des modules avec un tarif très agressif afin de favoriser rendre plus attractive l'offre ERP et d'augmenter l'ARPAC, vous allez recevoir plus d'information à venir sur cette offre dans les prochains jours.
Plusieurs points d'amélioration fonctionnelle sont proposés	<ul style="list-style-type: none"> • <u>Gamme</u> : • Révision des prérequis techniques / compatibilité Windows Server 2008 R2 • Affichage de l'utilisateur connecté dans la barre d'état • <u>Gescom</u> : fonctionnalité de clôture permettant de valider les documents d'une période donnée, en complément de la sauvegarde fiscale • <u>Compta</u> :

- | | |
|--|---|
| | <ul style="list-style-type: none">• Nouvel état 'Rapport du délai de paiement'• Mention d'impression provisoire en marge• <u>Gestion de Production</u> : Calendrier opérateurs, version anglaise, optimisation du CBN• <u>Sage 100c Force de ventes</u> : Réseaux Sociaux, tableaux de bord... |
|--|---|

Les fonctionnalités à valeurs et leurs bénéfices

Nouvelle offre de Business Intelligence, Sage BI Reporting



Le Marché

Un potentiel de marché fort : 75% des PME non équipées : 90 000 entreprises. Mais elles utilisent Excel avec des états déjà réalisés.

4% d'intention d'équipement : 3 600 entreprises

Le besoin de BI est désormais très fort et prévaut dans les équipements logiciels de gestion. Les solutions commercialisées il y a 10 ans ne conviennent plus au marché. Ce besoin est : mobile, immédiat, partagée, prédictif, et dans le cloud (23% de la demande)

La majeure partie de la demande émane du métier de la finance, mais déborde vers le commerce notamment et les achats, la logistique, sans oublier la production

L'usage, l'expérience utilisateur se veut simple tant dans la construction d'un état et/ou d'un graphique que dans sa diffusion

On note deux métiers : celui qui fait les états et graphiques et celui qui les reçoit

503 individus

45% sont NON-équipés d'une solution intégrée / ERP



55% sont équipés d'une solution intégrée/ERP

Sont équipés d'un logiciel de business intelligence

Disposent d'un module Business intelligence via leur ERP

→ 25% sont équipés d'une solution de business intelligence

“opinionway sage Cadrage marché BtoB 2015 – SMB ERP et CRM-Lot3-

503 individus

Q21. Disposez-vous d'un module Business Intelligence / Tableaux de bord via votre solution intégrée/ERP?
Q22a. Etes-vous équipé d'un logiciel de business intelligence ?

Taux d'équipement



Dont 20% via leur solution intégrée/ERP et 5% équipés d'un logiciel spécifique

Taux d'équipement par tailles et secteurs

	Taille d'entreprise			Secteur				
	20 à 49 salariés	50 à 99 salariés	100 à 199 salariés	Agriculture / Industrie	Construction, BTP	Commerce	Services	
TOTAL	302	121	80	89	89	143	181	
Où	25%	22%	28%	34%	23%	28%	31%	21%

“opinionway sage Cadrage marché BtoB 2015 – SMB ERP et CRM-Lot3-

39% des entreprises veulent augmenter la fréquence de production des rapports

36% souhaitent une meilleure visualisation des résultats

21% veulent étendre leurs sources d'informations

29% de leurs intentions d'achats concernent les outils d'analyse mobile

26% de leurs intentions d'achats concernent les solutions d'analyse prédictive

2) Etude Aberdeen Group 2015 « Exécution des fonctions d'analyse dans l'entreprise de taille moyenne actuelle ».

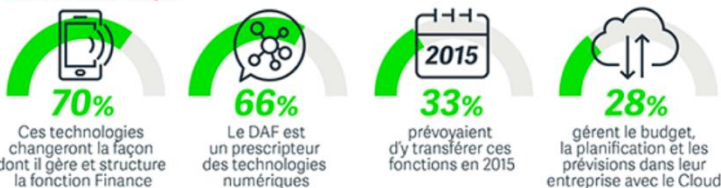
La Business Intelligence au service du DAF

sage

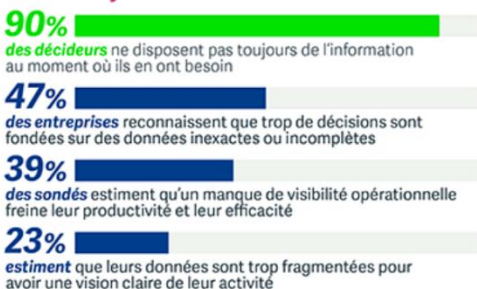
Dans un environnement de plus en plus complexe et concurrentiel, la capacité d'une entreprise à piloter sa trésorerie et à se financer a pris une importance décisive. L'influence stratégique des DAF s'est fortement accrue.

DAF, un métier qui évolue avec la transformation numérique

Un prescripteur de nouvelles technologies (Cloud, solutions de mobilité, réseaux sociaux) ⁽¹⁾



Les grands principes de la Business Intelligence appliqués à la finance pour les entreprises de taille moyenne ⁽²⁾



Les solutions logicielles classiques ne permettent pas de présenter le volume de données de façon personnalisée. Le DAF est parfois contraint de les transférer et de les consolider manuellement. ⁽³⁾

86% des entreprises travaillant avec de tels logiciels mettent plusieurs jours à intégrer leurs données dans un tableur

La Business Intelligence appliquée au pilotage de la trésorerie

Développement de processus collaboratifs liés à la BI ⁽⁴⁾



Gains de performance moyens enregistrés en finance ⁽⁵⁾



La Business Intelligence donne au DAF les moyens de mener à bien son nouveau rôle. Combinée à un outil de gestion de trésorerie qualitatif, elle permet d'exploiter toute la puissance des données dans le respect des délais. Grâce à ses options d'analyse fine, il apporte un éclairage opérationnel inédit.

0 825 007 017 Service 0.15€/min + prix appel | +33 (0)5 56 136 988 (export)

Sources : (1) Oracle/Accenture, Le DAF, prescripteur de nouvelles technologies, 2016. (2) Selon l'étude réalisée par Aberdeen Group en 2015, « Exécution des fonctions d'analyse dans l'entreprise de taille moyenne actuelle ». (3) Rapport « Why manual reporting is crushing the CFO » édité par Domo en 2013. (4) Aberdeen Group, Mobile BI - Portable Firepower for Line-of-Business Insight, 2014. (5) Aberdeen Group, Simplify decision-making to grow your business with analytics and ERP, March 2015.

Sage BI Reporting Messaging Guide

Messaging Guide

Faire enfin d'Excel® une véritable solution de Reporting et d'analyse

Sage BI Reporting est une solution de reporting et de BI (Business Intelligence) dans Excel. On parle donc de Smart Excel. Le Smart Excel c'est la possibilité à Excel de se connecter en temps réel aux solutions de gestion et de proposer des analyses et reporting tout en conservant l'usage connu et facile d'Excel.

Sage BI Reporting permet de continuer à travailler sur Excel® tout en démultipliant ses capacités de Reporting. Les utilisateurs peuvent construire et actualiser les tableaux de bord sur Excel® en interrogeant en temps réel les données de Sage avec des formules. Ils peuvent également mettre en forme les données grâce aux fonctionnalités Excel® enrichies ou pilotées par Sage BI Reporting.

Sage Bi Reporting est uniquement dédié à la gamme Sage 100c

Sage BI Reporting propose une nouvelle manière pour les PME et PMI de disposer des informations essentielles à la conduite de leurs activité et croissance :

Message pour les clients Sage 100 :

Complétez votre logiciel Sage 100 avec LA solution de reporting et de tableaux de bord sous Excel. Vous créez facilement vos états et vous récupérez même vos tableaux Excel existants que vous liez aisément avec les données Sage. Vous disposez de tableaux de bords à jour, en temps réel, que vous partagez de manière sécurisée et en toute confiance avec vos collaborateurs.

Message pour les prospects

Sage BI Reporting est une solution de reporting et de BI (Business Intelligence) dans Excel et lié en temps réel avec les solutions de comptabilité et de gestion commerciale de Sage. Le fait qu'Excel puisse agréger des données d'une solution de gestion et de proposer des états et graphiques positionne cet outil comme un outil d'analyse et de performance pour les PME et PMI ; on parle donc de Smart Excel. Smart Excel signifie que Sage BI Reporting utilise le fonctionnel d'Excel tout en apportant une intelligence des et une analyse profonde et précise des données de gestion.

Les bénéfices de Sage BI Reporting

Notre intégration native à Excel, nous permettant d'être en calcul automatique (et éviter les 1+1=25), tout en bénéficiant des évolutions d'Excel (Format Office, Slicers, Segments, TCD... et celles à venir)

Notre puissance de calcul à la cellule, nous permettant de construire très exactement le tableau dont le client a besoin, le perfect pixel.

Notre technologie In-Memory, nous permettant de construire à la cellule et d'avoir les performances d'un tableau en liste

Notre capacité à transformer des feuilles Excel en source de données budgétaires, nous permettant de disposer d'une véritable solution de construction budgétaire, ou d'une matrice de saisie de données extra comptables

Notre lecture de données sans répliquions des données, nous permettant de recalculer en temps réel les tableaux en disposant de la dernière information disponible.

Nos connecteurs standards, permettent de gérer le Reporting sur des données organisées en plusieurs bases et de rendre accessible les personnalisations (Champs libres) réalisées par les intégrateurs.

L'un des meilleurs ROI du marché, offrant de construire durant la formation ses propres états sur ses propres données

La publication dans une application Windows en deux clics, (pour pas dire trois) permettant de s'affranchir de toute compétence de développement, tout en mettant à disposition et en sécurisant une bibliothèque d'états consultables par le Player.

La diffusion de tableaux de bord par envoi mail et sous contrainte permet de s'affranchir des actions récurrentes liées au Reporting

Les jauges, la fonction Image et les graphiques intégrés, permettant de se concentrer sur la lecture de ce qui est important, tout en dépassant les limites et contraintes d'Excel

Bénéfices principaux

- Le reporting sur mesure
- Via 100% Excel
- Connecté en standard aux solutions Sage
- En temps réel
- Agrège également des données externes
- Permet un partage aisément
- Outils permettant des développements aisés et rapides

Autres atouts :

- Par rapport à la BI : L'extension aux budgets tant demandés en compta, GP, Immo et Trésor.
- Facilité de construction des listes et cubes
- Agrégation des données de plusieurs bases
- Comparaisons croisées entre les applications, exemple factures gescom / écritures compta
- Avec quelques cellules de sélections dans le modèle on passe d'une période ou d'une société à une autre en toute transparence
- Facilité à combiner des graphiques pour illustrer les tableaux
- Fonction de duplication automatique : on fait un état de BI pour les représentants, après création une fonction permet automatiquement de créer un onglet par représentant présents dans la ou les bases connectées
- Une intégration très poussée avec les fonctions d'Excel, par exemple on peut créer un tableau de BI, en lui affectant la propriété office, l'ajout d'une information dans une colonne à côté est intégré dynamiquement dans ce dernier
- Possibilité de créer ses propres modèles, jointures, script SQL permettant aux personnes compétentes des modèles très élaborés
- Les vues en détail, j'affiche un solde du compte, double clic, j'accède au détail des écritures des deux bases connectées dans mon exemple ou des factures du tiers en gescom nativement
- La gestion des accès utilisateurs
- La fenêtre de connexion assez pédagogique sur le fond, sur les termes utilisés c'est un peu moins évident mais non rédhibitoire avec une doc

Les valeurs de Sage BI Reporting

Notre intégration native à Excel, nous permettant d'être en calcul automatique (et éviter les 1+1=25), tout en bénéficiant des évolutions d'Excel (Format Office, Slicers, Segments, TCD... et celles à venir)

Notre puissance de calcul à la cellule, nous permettant de construire très exactement le tableau dont le client a besoin, le perfect pixel.

Notre technologie In-Memory, nous permettant de construire à la cellule et d'avoir les performances d'un tableau en liste

Notre capacité à transformer des feuilles Excel en source de données budgétaires, nous permettant de disposer d'une véritable solution de construction budgétaire, ou d'une matrice de saisie de données extra comptables

Notre lecture de données sans répliquions des données, nous permettant de recalculer en temps réel les tableaux en disposant de la dernière information disponible.

Nos connecteurs standards, permettent de gérer le Reporting sur des données organisées en plusieurs bases et de rendre accessible les personnalisations (Champs libres) réalisées par les intégrateurs.

L'un des meilleurs ROI du marché, offrant de construire durant la formation ses propres états sur ses propres données

La publication dans une application Windows en deux clics, (pour pas dire trois) permettant de s'affranchir de toute compétence de développement, tout en mettant à disposition et en sécurisant une bibliothèque d'états consultables par le Player.

La diffusion de tableaux de bord par envoi mail et sous contrainte permet de s'affranchir des actions récurrentes liées au Reporting

Les jauges, la fonction Image et les graphiques intégrés, permettant de se concentrer sur la lecture de ce qui est important, tout en dépassant les limites et contraintes d'Excel

Les fonctionnalités essentielles

- Reporting financiers
- Analyses de gestion
- Comparatif budget/réalisé
- Tableaux de bord
- Remontées des informations groupes
- Diffusion intranet ou par mail
- Analyse des tableaux de bord produits (fonction d'audit)
- Justification des montants
- Pilotage visual
- MAJ des connecteurs via formules online. Chaque client pourra ou pas mettre à jour ces indicateurs.
- Sage BI Reporting est disponible en Français, en Anglais et en Allemand

Les offres Sage 100c compatibles avec Sage BI Reporting

- Comptabilité
- Trésorerie
- Immobilisations
- Gestion Commerciale
- Gestion de Production (en cours)
- Sage Paie (Mars)
- Sage BTP (En cours)
- Excel :
 - Office 2007
 - Office 2010
 - Office 2013 (32-bit et 64-bit) version Famille et petite Entreprise minimum
 - Office 2016 (32-bit et 64-bit) version bureau Famille et petite Entreprise minimum

Sage BI Reporting : Licence gratuite par défaut dans Sage 100c

Afin de compenser la valeur de BO et des Editions Pilotée qui sont présents dans l'ensemble des offres Sage 100c (Sage 100, Sage Paie) disposera d'une version gratuite de Sage BI Reporting.

La version Freemium est une version Sage BI Reporting limitée. Elle est offerte à chaque client Sage 100c et comprend :

- 1 utilisateur consultation
- 4 connecteurs Sage 100c : Comptabilité, Gestion Commerciale, Trésorerie, Immobilisation
- 4 classeurs Excel d'états standard spécial Freemium : 1 pour chaque connecteur
- Avec le Freemium il est possible de charger les états standard Freemium et rafraîchir les états avec les données de sa solution Sage 100c.
- Par contre il n'est pas possible avec le Freemium d'utiliser les assistants requête de Sage BI Reporting puisque l'utilisateur inclus dans le Freemium est un utilisateur consultation.
- Les états standard ou spécifiques réalisés avec la version complète Sage BI Reporting ne peuvent pas fonctionner sur le Freemium, le Freemium ne peut rafraîchir les données que pour ses états standard Freemium.
- Le setup du Freemium, le tutoriel vidéo d'installation, le guide d'installation les états standard Freemium sont disponibles en ligne via téléchargement à partir de la page d'aide Sage BI Reporting du centre d'aide en ligne Sage 100c.
- Cette page sera accessible à la date de mise à disposition de Sage 100c V2.
- Pour simplifier et éviter de devoir retenir l'url de la page d'aide, les applications Comptabilité, Gestion Commerciale, Trésorerie et Immobilisations proposeront, dans leur IntuiSage, une tuile Sage BI Reporting qui pointe vers la page d'aide :

Sage BI Reporting

Astuce : Ctrl+Click sur sur le lien d'une documentation pour l'ouvrir dans un nouvel onglet afin de consulter en plein écran.

Installez gratuitement Sage BI Reporting Freemium

Voir aussi la version complète

Installation Freemium



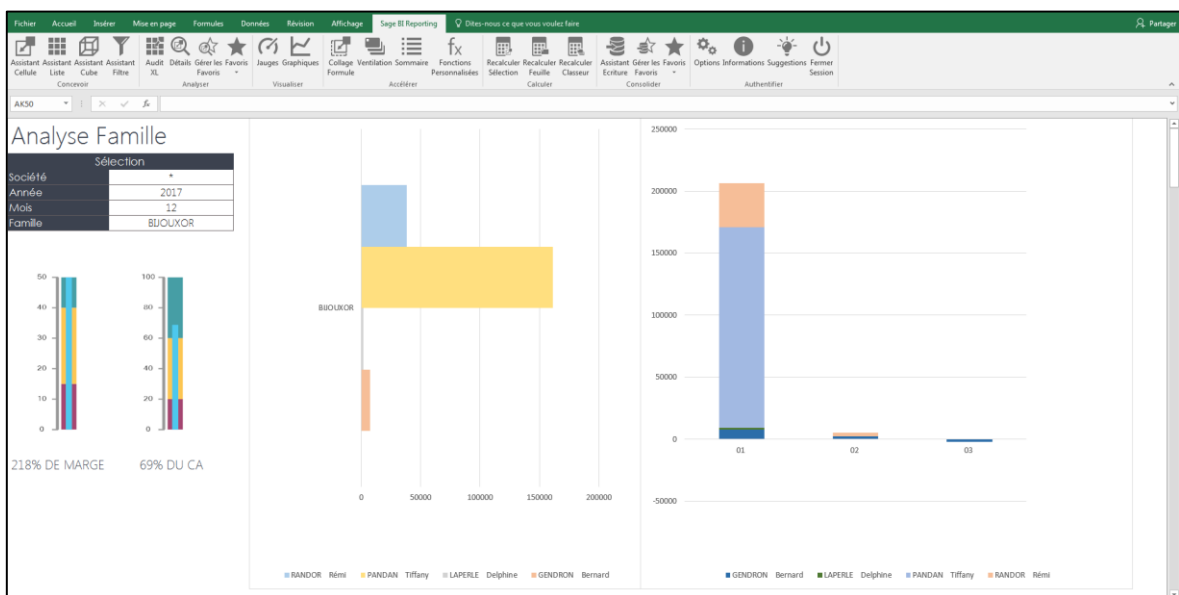
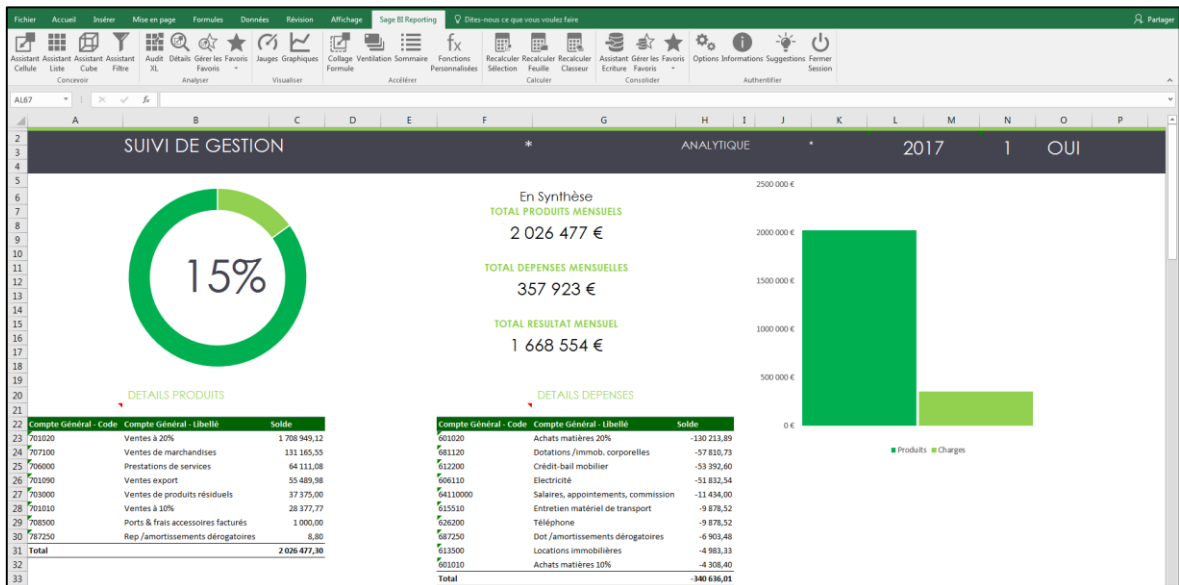
- ↓ Télécharger Sage BI Reporting Freemium
- 📄 Tutoriel installation et déploiement
- 📄 Pour bien démarrer
- 📄 Préconisations techniques

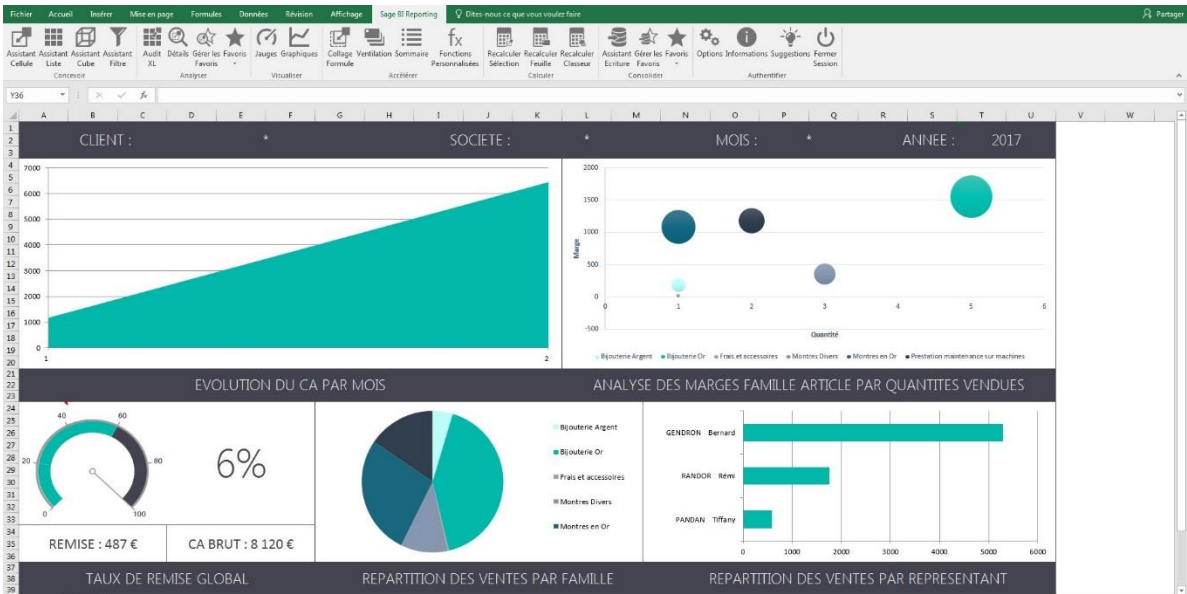
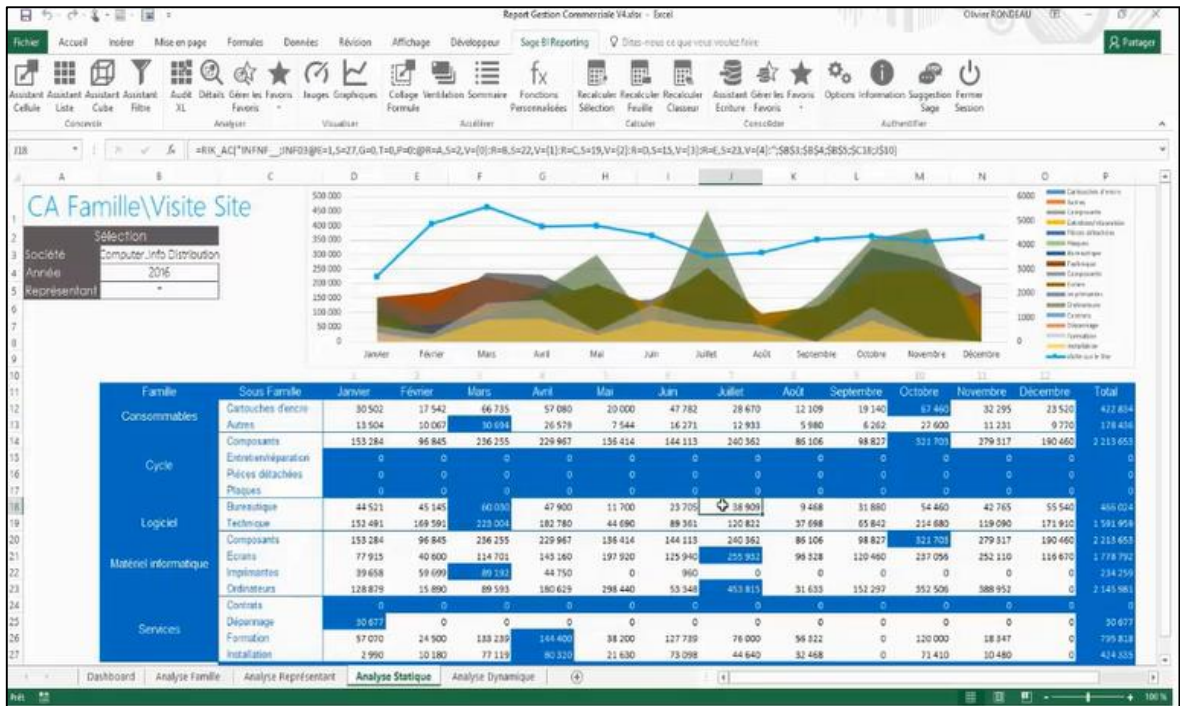
Etats Freemium



- 📄 Etats Comptabilité pour Freemium
- 📄 Etats Gestion commerciale pour Freemium
- 📄 Etats Trésorerie pour Freemium
- 📄 Etats Immobilisations pour Freemium

Quelques écrans





Deux typologies d'utilisateurs

Licence Utilisateurs pleins :

Ces utilisateurs ont un accès complet à la barre d'outils SAGE BI REPORTING. L'utilisateur peut utiliser toutes les fonctions de la barre d'outils. Il a accès à :

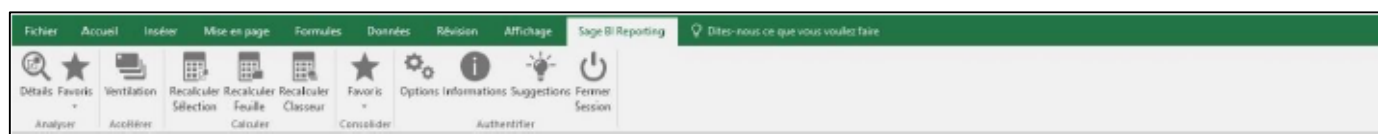
- La création complète de reporting avec assistant cellule / liste / cube / filtre.
- La construction accélérée avec un collage formule, des fonctions personnalisés, une ventilation, un sommaire.
- L'analyse poussée grâce à la fonction détails, l'audit XL et la gestion des favoris.
- La visualisation avec jauges et graphiques.
- Le recalcul des formules en un clic.



Licence Utilisateurs de consultation :

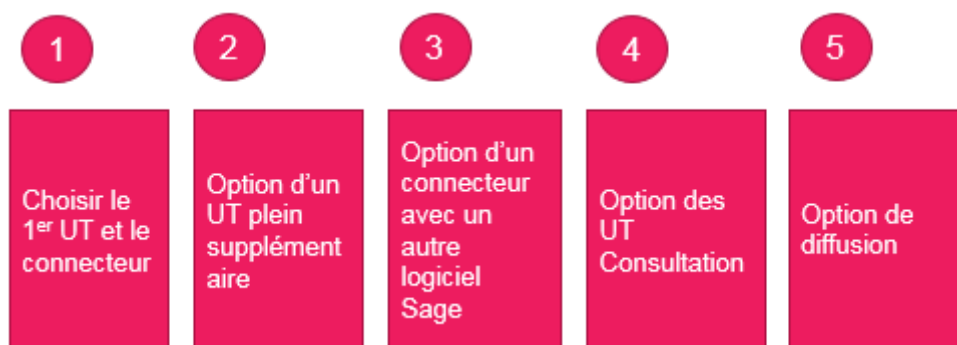
Ces utilisateurs ont un accès limité à la barre d'outils SAGE BI REPORTING. L'utilisateur ne dispose pas des fonctions de créations de tableaux (Assistants Cellules, Liste ou Cube). En revanche, il peut recalculer des classeurs en changeant les filtres ou en demandant un détail. Il peut également :

- Consulter des états réalisés par Admin et rafraichir les états avec les données de Sage100c grâce aux icones "Recalculer"
- Utiliser toutes les fonctions standard d'Excel pour travailler avec les données de son état (tri, formules Excel, graphiques, mise en forme conditionnelle, etc)
- Changer les filtres sur données Sage 100c à partir du moment où les critères de filtre définis par Admin sont présents dans des cellules Excel.
- Afficher le détail des données justifiant un résultat pour tous les "favoris détail" créés par Admin.
- Envoyer par email, pdf ou stocker sur le drive SBR un état avec les formules SBR ou avec les valeurs à un instant t en remplacement des formules SBR.
- Utiliser la fonction de ventilation pour éclater un état en autant de feuilles Excel que de critères du filtre depuis lequel est demandé la ventilation (par exemple filtre sur représentant, la ventilation va créer des feuilles par représentant à partir du tableau général de tous les représentants)
- Consulter les états à partir du player SBR s'il n'a pas Excel sur son poste (mais uniquement si l'option Player a été souscrite)
- Charger des modèles de tableau standard disponibles sur le centre d'aide en ligne Sage 100c
- Proposer des suggestions d'améliorations ou voter pour des suggestions proposées par d'autres utilisateurs.



Tarifs

Socle	Sage BI Reporting Comptabilité 100c	DSU 12 Mois	DSU 36 Mois	Tarif par user
Utilisateur obligatoire	Connecteur Compta (inclus un utilisateur + le connecteur)	1100	3300	
UT SUPP	Utilisateur plein supplémentaire	600	3300	tarif par user
1 seul choix de Connecteur Suppl à choisir	Connecteur Suppl Gescom	613	1839	tarif du connecteur suppl
	Connecteur Suppl Multidevis Ent	613	1839	tarif du connecteur suppl
	Connecteur Suppl GPAO	613	1839	tarif du connecteur suppl
	Connecteur Suppl Tréso	613	1839	tarif du connecteur suppl
	Connecteur Suppl Immo	613	1839	tarif du connecteur suppl
	Connecteurs illimités	880	2640	tarif du connecteurs illimités
Options facultatives Disponibles	Option Consultation	300	900	tarif par user
	Option Automate	1067	3201	tarif de l'option
	Option Player Web	1067	3201	tarif de l'option
	Option Player C/S	1067	3201	dispo si Option Consultation Sélectionnée



Socle	Sage BI Reporting Gestion Commerciale 100c	DSU 12 Mois	DSU 36 Mois	Tarif par user
Utilisateur obligatoire	Connecteur Gescom (inclus un utilisateur + le connecteur)	1100	3300	
UT SUPP	Utilisateur plein supplémentaire	600	3300	
1 seul choix de Connecteur Suppl à choisir	Connecteur Suppl Cpta	613	1839	tarif du connecteur suppl
	Connecteur Suppl Multidevis Ent	613	1839	tarif du connecteur suppl
	Connecteur Suppl GPAO (dispo après le 24/10)	613	1839	tarif du connecteur suppl
	Connecteur Suppl Tréso	613	1839	tarif du connecteur suppl
	Connecteur Suppl Immo	613	1839	tarif du connecteur suppl
	Connecteurs illimités	880	2640	tarif du connecteurs illimités
Options facultatives Disponibles	Option Consultation	300	900	tarif par user
	Option Automate	1067	3201	tarif de l'option
	Option Player Web	1067	3201	tarif de l'option
	Option Player C/S	1067	3201	dispo si Option Consultation Sélectionnée

Dans le cas de plus de 2 solutions Sage, les clients doivent acquérir Sage BI Reporting Tout connecteurs Sage :

Socle	Sage BI Reporting Tout Connecteur Sage 100	DEL	DUA	DSU 12 Mois	DSU 36 Mois	Tarif par user
Utilisateur obligatoire	Connecteurs illimités			1980	5940	Tarif du connecteurs illimités
UT SUPP	Utilisateur plein supplémentaire			600	1800	
Options facultatives Disponibles	Option Consultation			300	900	tarif par user
	Option Automate			2000	6000	tarif de l'option
	Option Player Web			2000	6000	tarif de l'option
	Option Player C/S			2000	6000	dispo si Option Consultation Sélectionnée

Pricing Guide

Etape 1 : Définir le nombre et le type des utilisateurs : Sage BI Reporting propose trois types d'utilisateurs nommés

1. L'administrateur
2. L'utilisateur plein :
 - a. Son rôle principal est la création des états et des reporting. Le premier utilisateur plein du tarif propose donc un utilisateur et un connecteur avec une solution Sage. Nous définissons par connecteur un accès à la base de données d'un logiciel Sage. Cet utilisateur disposera donc d'un accès à une seule solution Sage (Sage 100c Gestion Commerciale, Sage 100c Comptabilité...). C'est lors de la commande que le client décide du type de connecteur choisi.
 - b. Il est possible de rajouter des utilisateurs pleins qui pourront donc créer des états et tableaux de bord, mais ils auront accès au connecteur initialement choisi.
 - c. Les utilisateurs consultation : Ces utilisateurs seront les utilisateurs destinataires des états et des reporting. Avec ces licences, l'entreprise définit le nombre de collaborateurs qui pourront accéder aux états en consultation. Ces utilisateurs ont également la possibilité d'accéder aux données via un émulateur Excel via l'option Player C/S (voir partie 3)

Etape 2 : Comment disposer de connecteurs supplémentaires ? : c'est le rôle des options « sources supplémentaires ». Sage BI Reporting propose :

1. Ajouter un connecteur : c'est le rôle de l'option « + 1 source ». Le client pourra dès lors associer à sa première source, soit une autre solution Sage, soit une solution externe.
2. Des connecteurs illimités : cette option permet de connecter un nombre illimité de solutions, tant Sage 100c qu'externe.
3. Sage 100c BMS et le nombre de connecteurs. Il est important d'identifier les solutions optionnelles acquises ou par les clients dans le cadre de Sage 100c BMS.
 - a. Sage 100c Entreprise : cette solution dispose en standard de Sage 100c Gestion Commerciale ET de Sage 100c Comptabilité. De fait, il est nécessaire d'acquérir l'option « +1 source ». Notons que les options Sage 100c Immobilisation et Sage 100c Trésorerie sont des options de l'offre Sage 100c Entreprise. De fait, si les clients achètent ces options, ils devront acheter l'option « Sources illimitées ».

Etape 3 : Quels partages souhaite mettre en place le client ? deux options proposent aux clients de partager automatiquement des états et reporting créés ou encore de permettre

Player C/S (consultation d'états sans Excel)

Le Player est une option forfaitaire quel que soit le nombre d'utilisateurs, il donne droit à tous les utilisateurs SBR de pouvoir consulter les états sans Excel et rafraîchir les données d'après les données de Sage100c

Mais le Player tout seul n'attribue pas de droit utilisateur, il faut avoir un droit utilisateur consultation ou Admin pour pouvoir utiliser le Player.

Exemple : achat utilisateurs consultation et Player si 5 utilisateurs consultation dont trois n'ont pas Excel :

- 5 utilisateurs consultation
- 1 option Player que les trois utilisateurs qui n'ont pas Excel pourront utiliser.

Consultation d'un état par un utilisateur non SBR

- Un utilisateur non SBR pourra consulter un état qui lui a été envoyé par Admin ou un utilisateur consultation
- Mais cet état aura dû être envoyé avec l'option "Remplacer les formules par les valeurs"
- Au moment de l'envoi, l'état Excel est alors converti pour que les formules SBR soient remplacées par les valeurs affichées
- L'utilisateur non SBR reçoit alors un état Excel classique, peu importe qu'à l'origine les données aient été calculées par SBR.
- Si un utilisateur non SBR voulait rafraîchir les données de son état avec les données de Sage 100c, il devrait acquérir un droit utilisateur SBR consultation et utiliser des états SBR contenant les formules.

Office 365 connecté à Sage 100c

En plus de la disponibilité commerciale de licences Office 365 packagées avec les solutions Sage 100c, cette intégration permettra la mise à disposition de données issues de Sage 100c au travers des applications cloud de l'offre Microsoft Office 365 : Outlook, Calendar, Excel, Word, PowerPoint, People, One Drive, Power BI, etc.

La version 1 de cette intégration comprendra une synchronisation des contacts Outlook 365 et des tiers de la base Sage 100c, ainsi qu'un add-in Outlook donnant accès depuis l'application de messagerie à des données comptables et commerciales liées au clients / fournisseurs de la base Sage 100c (informations de contact, indicateurs d'encours et de solvabilité, historiques des commandes / factures / paiements, notes partagées). La mise à jour ou la liaison d'un contact / tiers dans la base Sage 100c est également possible depuis Outlook.

Bénéfices principaux

- L'offre de bureautique cloud de Microsoft à un prix avantageux
- Des fonctionnalités innovantes et connectées tirant parti de la puissance de la plateforme Microsoft Office 365
- Une complémentarité fonctionnelle démultipliée par l'intégration de vos applicatifs Sage et Microsoft
- Les informations clés de votre business accessibles n'importe où et n'importe quand, sur support mobile ou desktop
- Un accès aux données clés de gestion étendu potentiellement à l'ensemble des collaborateurs de l'entreprise

Les réponses essentielles pour les partenaires :

Questions	Réponses
Quelle opportunité de business représente la distribution d'Office 365 avec Sage 100c	<p>Dans de nombreuses organisations d'entreprises et notamment au service client, un nombre limité d'employés a directement accès aux informations précieuses contenues dans Sage 100c. Souvent, les vendeurs (par exemple) doivent travailler avec leurs collègues comptables et financiers pour accéder à des informations importantes sur les clients.</p> <p>Grâce à l'intégration de Sage 100c dans Office 365, davantage de personnes peuvent accéder aux informations dont elles ont besoin pour prendre les meilleures décisions pour leur organisation.</p> <p>Avec cette intégration et la force des propositions de valeur conjointes, plus de personnes peuvent accéder aux informations dont elles ont besoin pour prendre les meilleures décisions pour leur organisation. Ainsi, au lieu de seulement les comptables et les</p>

	finances, nous pouvons maintenant cibler les ventes, le marketing et les utilisateurs supplémentaires au sein de l'entreprise
"Quel intérêt les clients ont-ils exprimé concernant une intégration plus poussée d'Office 365 pour Sage 100c ?"	Sage a mené des recherches qui ont révélé que 66% des clients consacraient plus de la moitié de leur journée à des applications Office et 25% qu'ils passaient la moitié de leur journée dans des applications Office. Les petites et moyennes entreprises dépendent fortement de MS Office pour gérer leurs activités. Plus important encore, plus de 70% des clients ont indiqué qu'ils estimaient que l'accès aux informations de Sage 100c à partir des applications Microsoft Office les rendrait plus efficaces.
Quelle est la procédure pour distribuer Office 365 via Sage ?	Pour commencer à vendre Office 365, vous devez obtenir un numéro de réseau partenaire Microsoft (MPN) si vous n'en possédez pas déjà un. L'inscription est rapide et facile, il suffit de visiter https://partner.microsoft.com .
Que se passe-t-il pour les partenaires Sage qui sont déjà partenaires Microsoft ?	Vous conservez le choix de vendre Office 365 via votre contrat de revendeur direct Microsoft existant, ou vous pouvez le vendre via le contrat de distribution CSP tiers de Sage. La vente d'Office 365 via le contrat de distribution CSP de niveau II de Sage vous permet de fournir un processus de commande simplifié pour votre client. La vente via le réseau de distribution de Sage permet aux clients de se procurer Sage 100c et Office 365 auprès d'un fournisseur, recevant une facture, ce qui leur facilite la tâche.
Les partenaires Sage peuvent-ils acheter des licences supplémentaires auprès de Sage pour un client Office 365 existant ?	Si votre client a déjà acheté Office 365 auprès d'un autre revendeur, il devra contacter son revendeur initial. Sage n'est pas en mesure d'ajouter plus de postes à un client Office 365 existant, car nous ne disposons pas des droits d'administration pour le faire.
Comment les partenaires Sage sont-ils facturés pour Office 365 ?	<p>Une facturation similaire est utilisée pour Office 365 comme nous l'utilisons actuellement pour Sage 100c. Vous facturez votre client pour Office 365, Sage vous facture ces utilisateurs</p> <p>En plus des remises sur les licences ci-dessus, Microsoft verse également des remises directement aux revendeurs deux fois par an. Le MPN indique à Microsoft ce que chaque revendeur a vendu, afin qu'il puisse envoyer la remise directement au partenaire. C'est pourquoi le numéro MPN est essentiel pour avoir enregistré pour chaque commande client pour Office 365.</p>

ScanConnect

Dans la conjoncture économique actuelle, les notions de productivité, d'économie budgétaire et de gestion de trésorerie, sont devenues fondamentales. Les entreprises ne peuvent plus négliger les coûts élevés et l'inefficacité d'un personnel qui consacre des heures à la saisie de factures, à l'obtention de signatures nécessaires à l'accord de paiement, au classement et à la recherche de factures.

La plupart des entreprises ne peuvent plus se permettre de passer à côté d'économies et de compromettre leur réputation de solvabilité et leur conformité réglementaire. Avec une solution de traitement automatisé des factures fournisseurs, adaptée à la structure de votre entreprise, les opérations de rapprochement de devis, de saisie, d'approbation ou de classement, seront réalisées plus rapidement, avec moins de ressources, impactant positivement votre fonctionnement opérationnel.

Problèmes	Impacts sur l'entreprise
Erreurs de saisie de données	Perte de temps à analyser, corriger et justifier les documents comptables annuels et déclarations fiscales erronées.
Temps de traitement allongés	Impossibilité de maximiser les bénéfices financiers en profitant des escomptes de règlements ou en évitant les pénalités de retard.
Absence de visibilité	Perte de productivité due à l'incapacité de piloter la fonction comptable de manière fluide.
Coûts élevés de traitement	Perte financière due au coût de traitement manuel d'une facture situé entre 13 et 17 €.
Archivage complexe	Risque de perte de documents, d'erreurs de transmission ou d'archivage, faisant des audits comptables et fiscaux des opérations d'autant plus coûteuses.

- 80% des factures fournisseurs sont encore reçues sous format papier
- 13,8€ est le coût de traitement des factures papiers
- 8,6 jours : nombre de jours de traitement entre la réception et le paiement d'une factures fournisseurs
- 7% des factures fournisseurs contiennent des erreurs

ScanConnect propose de répondre clairement à ses soucis quotidiens. A partir d'une facture fournisseur scannée, le moteur de reconnaissance OCR extrait les données comptables du document, transfère automatiquement les écritures correspondantes en base Sage 100 Comptabilité et archive le document traité dans la GED Sage Document Manager.

Bénéfices principaux

- Un gain de temps considérable sur les tâches répétitives de production comptable
- Un fiabilité accrue en évitant la ressaisie d'informations comptables
- Un taux de reconnaissance élevé réduisant au minimum les interventions manuelles
- Un workflow de validation du vidéocodage jusqu'à la transmission comptable
- Une gestion de l'analytique comptable
- Une intégration native avec les outils de GED
- Un lien vers la facture PDF archivée depuis l'application l'écriture comptable au sein du logiciel Sage 100c Comptabilité (nécessite Sage Document Manager)
- Divisez par 5, en moyenne, le délai de traitement d'une facture.
- Améliorez sensiblement la fiabilité de votre processus.
- Réduisez de 60 % le coût moyen de traitement.
- Améliorez le taux de satisfaction de vos fournisseurs.
- La durée de traitement des paiements des factures est divisée par 3.
- ScanConnect propose **un circuit de validation hiérarchique** avant de pouvoir créer la pièce en comptabilité. (Avec un principe de tampon « Bon à payer », « Payer », etc.)
Une fois cette dernière crée en comptabilité, il sera possible d'ouvrir la facture PDF depuis l'écriture Sage Comptabilité.

Tarifs Sage ScanConnect

Sage ScanConnect <i>(incluant 2 accès simultanés à la console de vidéocodage)</i>	Tarifs DEL	Tarifs DUA Classic **	Tarifs DUA A&T	Tarifs DUA Serenity	DSU Classic **	DSU Serenity ***	Facture Supp Pt unité
Sage ScanConnect pour intégration comptable automatique de 1000 factures fournisseurs/an	1290€	259€	298€	343€	689€	773€	1,29€
Sage ScanConnect pour intégration comptable automatique de 3 000 factures	3 560€	719€	827€	951€	1 906€	2 137€	1,19€
Sage ScanConnect pour intégration comptable automatique de 5 000 factures	4 060€	819€	942€	1 083€	2 172€	2 436€	0,81€
Sage ScanConnect pour intégration comptable automatique de 10 000 factures	5 500€	1 100€	1 265€	1 455€	2 933€	3 288€	0,55€
Sage ScanConnect pour intégration comptable automatique de 25 000 factures	9 650€	1 930€	2 220€	2 552€	5 147€	5 768€	0,39€
Sage ScanConnect pour intégration comptable automatique de 50 000 factures	16 900€	3 380€	3 887€	4 470€	9 013€	10 100€	0,34€
Sage ScanConnect pour intégration comptable automatique de 100 000 factures	27 450€	5 490€	6 314€	7 261€	14 640€	16 410€	0,27€
Pack de 2 utilisateurs Supp. Console vidéo codage	1 250€	250€	288€	331€	667€	747€	

Social Networks Connector

Ce connecteur réseau sociaux permet de lier ses tiers en Gestion Commerciale et Comptabilité à leurs éventuels comptes Facebook, LinkedIn ou Skype, de façon à accéder à leur actualité sociale ou passer un appel Skype à partir des logiciels Sage.

Bénéfices principaux

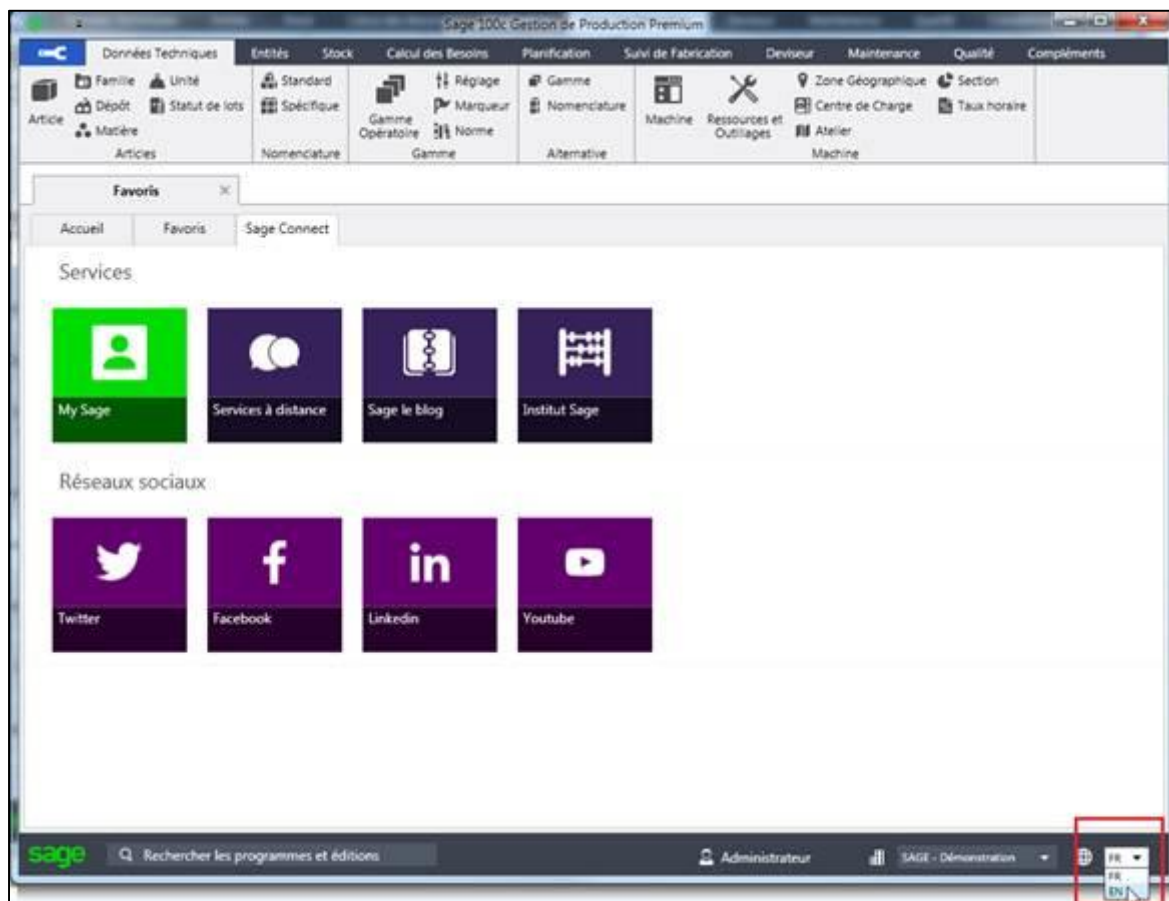
- Une modernisation de la relation clients / fournisseurs par le biais des réseaux sociaux
- Un gain de productivité via un nouveau canal de communication
- La présence sur les réseaux sociaux renforce la notoriété et la confiance envers une marque
- Une relation moins impersonnelle et plus sociale avec son écosystème client / fournisseur

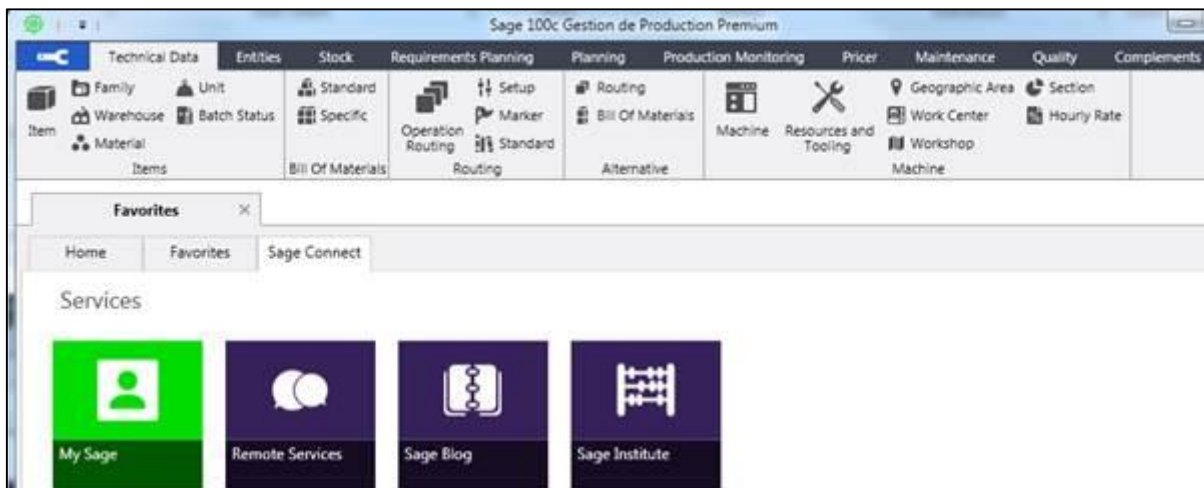
Secteur Industrie | Sage 100c Gestion de Production

La version de de Sage 100c v2 Gestion de Production comporte encore des nouveautés fonctionnelles et des améliorations. Celles-ci sont détaillées dans un document : "Nouveauté fonctionnelles et corrections Sage 100c Gestion de Production 100c v2.0"

Les nouveautés & améliorations

- **Disponibilité en Anglais** : paramétrage de la langue aisée par utilisateur. Avec une disponibilité en anglais, la GPAO vient compléter la famille BMS de Sage 100c. Désormais, l'ensemble des composants de la gamme Sage 100c BMS est disponible en Anglais. L'installation est toujours en français par défaut. L'utilisateur pourra choisir l'anglais lorsque Sage 100c Gestion de Production sera lancé. De fait, la PMI pourra disposer d'utilisateur avec la langue française ou anglaise et ce sans double installation.

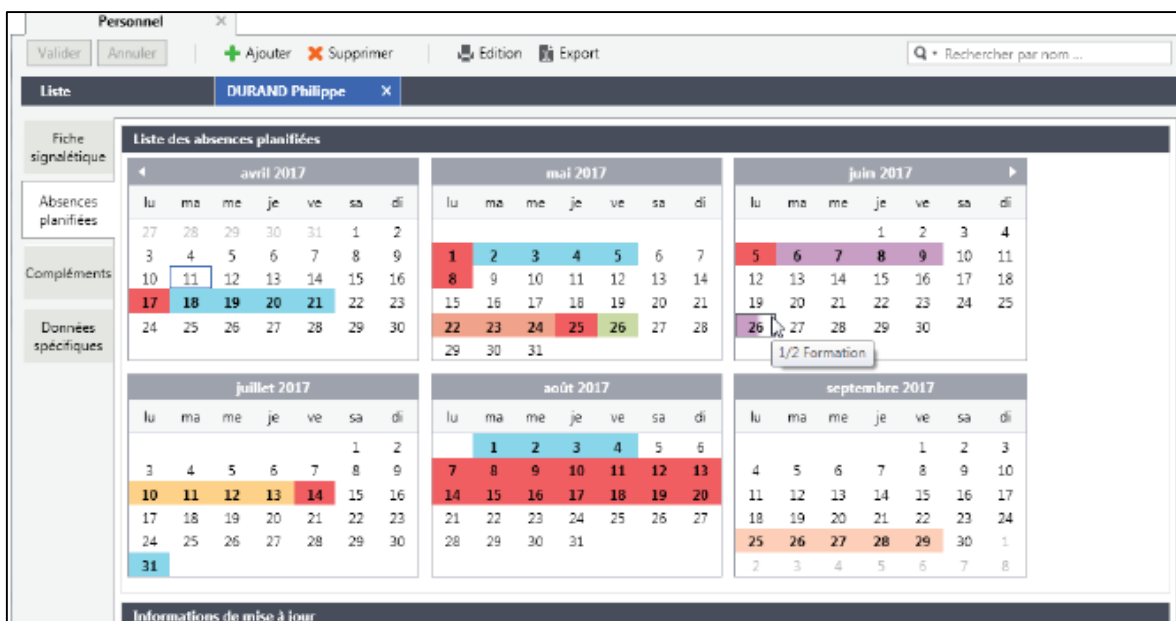
















- **Calendrier des opérateurs :**

Totalement agile, cette fonction n'est pas liée à Sage Paie et à vocation de permettre une totale autonomie du responsable de production avec le planning des opérateurs. Le responsable de production, et avec les informations des opérateurs, va pouvoir disposer d'une vision de son planning de disponibilité de son équipe. Il va de fait mieux organiser ces productions et être encore plus efficace dans la confirmation pour les clients. Des codes couleurs permettent enfin au responsable de production de gérer aisément les absence (programmées ou curatives) des opérateurs

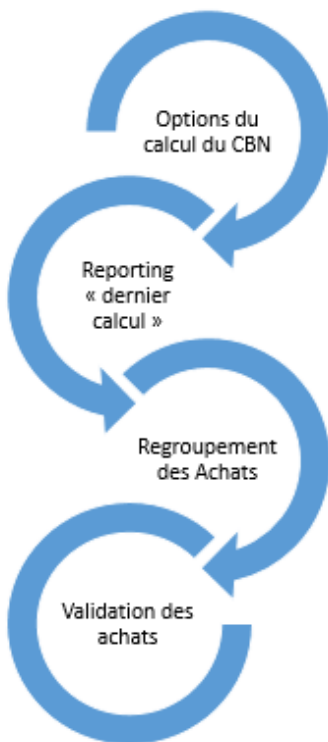
- Absences programmées : Ajout d'une interface permettant de gérer les absences du personnel (congrés, formation, etc.) en vue de fournir un calendrier capacitaire opérateur pour le planning.



Liste des motifs d'absence	
	 AUTRE - Autre
	 CONGES - Congés
	 EXCEPTION - Exceptionnel
	 FORMATION - Formation
	 MALADIE - Maladie
	 RTT - R.T.T.

- **Un CBN** proposant encore plus de rapidité dans l'optimisation des processus

- Options de calcul : Ajout d'option pour la gestion du réapprovisionnement au stock maxi et pour la désactivation de la gestion des quantités économiques d'achat/Fabrication.
- Reporting « Dernier Calcul » : Refonte de l'interface graphique pour offrir une meilleure visibilité du tableau de bord par rapport aux options et critères de sélection. L'écran principal affiche désormais en plein écran le tableau de bord. Le paramétrage initial (période, horizon, etc.) étant défini par défaut dans les paramètres généraux, ceux-ci ne sont plus visibles directement sur l'écran d'accueil mais seulement à partir de boutons permettant ainsi une exploitation optimale de la taille de l'écran.
- Regroupement des achats : Ajout d'une fonctionnalité de regroupement des achats sur un horizon court terme paramétrable pour un ou tous les fournisseurs. Avec cette fonctionnalité (au choix) le responsable de production voit son CBN optimiser les propositions d'achats de manière regroupée et ce automatiquement. Il évite ainsi de faire des regroupements manuels. L'OA (ordre d'achat) est optimisé, les achats à court terme sont rationalisés et le responsable de la production gagne du temps sur des OA très proches sur des délais de livraison très courts
- Validation des commandes et lien avec Sage 100c Gestion Commerciale : Refonte complète de la validation des commandes d'achats du calcul des besoins pour plus d'ergonomie et de productivité. L'ergonomie du formulaire de gestion des « documents en attentes » a intégralement été revue pour apporter plus de souplesse, d'efficacité et de productivité à l'acheteur. Cette nouvelle fonctionnalité permet en un seul formulaire de valider la création des commandes en gestion commerciale mais aussi de compléter les commandes afin de respecter certaines exigences ((Montant minimum d'achat pour un franco de port par exemple)



Solution de Sauvegarde & de restauration

L'ensemble des applications Sage 100c intégreront in-Product un outil permettant de réaliser sur demande une sauvegarde de la base de données SQL ainsi qu'une restauration

Bénéfices principaux

- Une sécurisation de vos données d'entreprise en quelques clics et sans compétence technique requise

Customer Voice

Sage Customer Voice est un portail web s'appuyant sur une plateforme tierce (UserVoice) et permettant à nos clients et partenaires de remonter leurs suggestions produits ou de voter pour les évolutions qui leur semblent les plus pertinentes

Bénéfices principaux

- Une opportunité pour nos clients de faire entendre leur voix et d'influer sur l'évolution à venir des produits
- Une roadmap produits répondant au plus près des préoccupations terrains de nos clients et partenaires
- Un workflow de suivi des suggestions permettant un feedback sur la prise en compte ou non des remontées

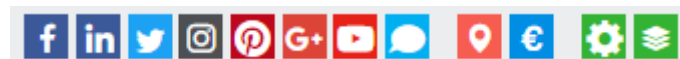
Sage CRM

Sage 100c Force de vente – service client s'agrège également de nouveautés à valeur sur cette version :

- Réseaux sociaux : Nouvelle barre d'icônes réseaux sociaux
- Tableaux de bord : remplacement de Flash par HTML5 compatibilité 100% navigateurs Chrome, IE11, Edge, Firefox.
- Plus de 60 nouveaux utilitaires pour diagnostiquer, réparer, optimiser.
- Adresse commerciale CRM : En contexte intégration Gestion Commerciale, il est maintenant possible de choisir une adresse principale société différente de l'adresse de facturation
- CRM / Gestion Commerciale : nouvelle Interface conviviale de paramétrage de vues pointant sur les données Gestion Commerciale
- Performances : Améliorations des performances de l'intégration Gestion Commerciale
- 100% alignement : Version alignée sur la dernière version internationale Sage CRM disponible (2017 R3)
- Suggestions : Lien disponible partout dans l'application vers le centre de suggestions Sage
- Documentation : toutes les documentations CRM sont maintenant dans le centre d'aide en ligne Sage 100c

Bénéfices principaux

- Aide à la recherche de l'identifiant pour chaque réseau social
- Option : un simple clic pour afficher l'ensemble des pages des réseaux sociaux de la société ou du contact
- Désactivation possible des réseaux sociaux non souhaités
- Diagnostic automatique et outils de réparation des principaux problèmes liés à l'environnement et la base de données.
- Outils d'aide : Recherche d'un terme dans toute la base, sauvegarde avec option anonymisation des données, mise à jour clé de licence, purge d'enregistrements, optimisations SQL, ...
- Ajout régulier et automatique de nouveaux traitements et outils (mise à jour online)



Sage Document Manager

La nouvelle version de Sage Document Manager intègre plus de sécurité grâce à son coffre-Fort Electronique de la FNTC (Norme NF Z 42-020), à une maîtrise des accès aux documents pour préserver la confidentialité des informations (Signature électronique...).

La navigation et les processus sont encore plus simples grâce à une optimisation de la connectivité avec l'écosystème de l'entreprise qui permet un accès aux informations plus rapides, avec moins de clic qui permettent d'augmenter la productivité des collaborateurs, donc de l'entreprise.

Les principales nouveautés de l'offre Sage Document Manager sont :

- Nouveau module : coffre-fort électronique
- Améliorations fonctionnelles de l'existant :
 - Gestion plus fine des permissions
 - UX : classement facilité par drag & drop
 - Sécurité : cachet utilisateur sur signature électronique
 - Enrichissement fonction Extranet client : association multi dossiers à un même utilisateur, nouvel onglet suivi (envoi de relance), création automatique des utilisateurs
 - Meta données : multi valeurs + Liaison automatique devis / commande / facture
- **Coffre-fort électronique :**

Sage Document Manager intègre un Espace Sécurisé de Conservation (composant coffre-fort numérique) qui se conforme au Label Coffre-Fort Electronique de la FNTC à la Norme NF Z 42-020.

Cette mise en conformité implique notamment les fonctionnalités suivantes :

- ✓ Introduction des "Containers"
- ✓ Ajout des actions suivantes sur le document et/ou dossier : destruction, restitution, contrôle d'intégrité
- ✓ Amélioration du mécanisme de journalisation des actions
- ✓ Segmentation des autorisations d'accès à l'administration
- ✓ Fonction de vidage d'un dossier
- ✓ Fonction d'inventaire des objets du coffre

- **Permissions de visualisation, impression et téléchargement**

Afin de renforcer la confidentialité sur les documents, la permission de lecture a été divisée en trois :

- ✓ Visualisation
- ✓ Impression
- ✓ Téléchargement

Dans ce contexte, une action "Impression" a été ajoutée au menu sur les documents.

Cela permet d'empêcher un utilisateur ou groupe d'utilisateurs la capacité d'imprimer ou de télécharger un document pour éviter la fuite d'informations.

- **Filigrane de sécurité**

Il est possible, via le système de permission, d'appliquer systématiquement un filigrane sur les documents consultés, imprimés et téléchargés par certains groupes/utilisateurs.

Le filigrane contient la date du jour et le nom de l'utilisateur connecté. Il est appliqué sur les documents PDF et MS Office.

- **Double facteur d'authentification**

Il est possible d'ajouter un second critère d'authentification par SMS ou email en plus du login et mot de passe*

**Nécessite que Sage mette en opération un serveur d'envoi de SMS*

- **Recherches sur les métadonnées**

L'opérateur "contient" est disponible (en plus de "égale" et "entre" pour les dates) dans les critères de recherche avancée sur les métadonnées.

- **Alimentation des valeurs d'une liste à partir d'une base de données externe**

Un utilitaire, livré avec Sage Document Manager, permet d'alimenter les valeurs de listes de Sage Document Manager (par exemple : listes de clients, de fournisseurs, ...) à partir d'une base de données externe (SQL, Oracle, ...)

- **Recherches favorites**

Une recherche peut être enregistrée en "Favori" pour un accès rapide depuis le tableau de bord.

- **Modification de l'expérience utilisateur**

Le menu principal de l'application a été transformé en menu déroulant afin de rendre disponible 100% de la largeur de l'écran aux données "utiles".

La dropzone d'ajout de document et l'accès à l'administration ont été déplacés dans le "header".

- **Conversion de document Office en PDF**

Il est maintenant possible de convertir automatiquement en PDF/A les documents MS Office archivés dans Sage Document Manager.

- **Ajout de valeur dans une liste lors du classement d'un document**

Lors du classement d'un document depuis l'interface Web, il est maintenant possible d'ajouter une nouvelle valeur aux métadonnées de type liste.

Cette fonction doit être activée depuis l'administration de la métadonnée pour être disponible.

- **Permission pour la consultation de l'historique**

Une nouvelle permission permet de cacher l'accès à l'historique d'un document à certains groupes ou utilisateurs. Dans les versions précédentes, l'historique était automatiquement disponible avec la permission de "Lecture".

- **Notification de documents en attente dans la zone de classement**

Les utilisateurs peuvent être notifiés par email lorsque des documents sont en attente dans la zone de classement de Sage Document Manager.

- **Permissions pour les commentaires**

Une nouvelle permission permet d'autoriser ou non, l'accès au commentaire sur les dossiers et documents.

- **Partage automatique**

Cette extension de la fonctionnalité de partage permet à un administrateur de définir des critères, basés sur des métadonnées, pour déclencher automatiquement le partage d'un document lors de son classement avec des tiers ne disposant pas de comptes utilisateurs (fonctionnalité optionnelle faisant l'objet d'une tarification spécifique).

- **Extranet - Suivi des documents**

Un écran de suivi permettant à un administrateur d'extranet de visualiser les documents non consultés par leurs destinataires a été ajouté. Cela permet d'effectuer des relances automatiques ou manuelles (renvoi d'un email) des documents non consultés par leurs destinataires.

- **Affectation automatique de métadonnées en fonction du dossier de classement**

Lors de l'ajout d'un document dans un dossier créé par une règle de classement, la règle de classement correspondante est automatiquement appliquée au document. En fonction de l'arborescence parente, les métadonnées du document sont automatiquement pré-remplies.

- **Déploiement automatique d'arborescence à partir d'une règle de classement**

Cette fonctionnalité permet de créer automatiquement une arborescence à partir d'une règle de classement.

- **Propriétés des documents MS Office**

Il est possible d'enregistrer automatiquement les métadonnées Sage Document Manager sous forme de propriétés personnalisées dans les documents MS Office, et d'enregistrer automatiquement les informations de validation d'un document dans un Workflow sous forme de propriétés personnalisées dans les documents MS Office.

- **Ecran de recherche**

L'expérience utilisateur de l'écran de recherche a été entièrement revue pour permettre une navigation plus aisée et rapide via les règles de classement.

- **Glisser/déposer dans l'interface de parcours des documents**

Il est possible d'ajouter un ou plusieurs documents par glisser/déposer dans l'écran de navigation dans le dossier.

- **Extraction de données et stockage dans un data warehouse (module complémentaire)**

Sage Document Manager intègre un complément permettant d'extraire des données des bases de données de Sage Document Manager et de les stocker dans un entrepôt de données (data warehouse) à des fins statistiques.

- **Extranet - Multi dossiers par utilisateur**

Il est possible d'associer plusieurs dossiers d'un Extranet au même utilisateur.
Cette fonctionnalité s'accompagne d'une refonte de l'interface d'affectation des utilisateurs aux dossiers.

- **Extranet - Filtre pour le suivi et la relance**

Des filtres sur les métadonnées permettent maintenant de cibler les documents pour lesquels des relances doivent être effectuées.

Ces filtres sont applicables aux relances manuelles et automatiques.

- **Extranet - Permissions par défaut**

L'administrateur a la possibilité de définir un profil de permission par défaut pour les utilisateurs de l'Extranet. Cette fonctionnalité a été étendue pour permettre la définition des permissions par défaut, d'utilisateurs internes de Sage Document Manager dans l'Extranet.

- **Espace Sécurisé de Conservation**

Afin d'améliorer la sécurité, un second facteur d'authentification par email est automatiquement activé pour tout gestionnaire d'un Espace Sécurisé de Conservation.

Lors de la création d'un Espace Sécurisé de Conservation, il est désormais possible de définir un jeu de permissions qui sera appliqué au gestionnaire de l'Espace Sécurisé de Conservation.

Un nouveau rôle "Administrateur fonctionnel" a été créé. Seuls les utilisateurs disposant de ce nouveau rôle sont désormais en mesure de créer un Espace Sécurisé de Conservation.

- **Listes imbriquées**

Il est possible de créer des sous listes, qui sont rattachées à une valeur d'une liste parente.

Exemple : la sous liste "Pays d'Europe" peut être rattachée à la valeur "Europe" d'une liste "Continent".

Lors de la définition des métadonnées d'une règle de classement, il est possible de choisir un nouveau type "Sous liste" et de lier la métadonnée à une métadonnée parente.

Dans l'exemple ci-dessus, la métadonnée "Pays" sera de type "Sous liste" et liée à la métadonnée parente "Continent". La métadonnée "Continent" sera elle de type "Liste" et attachée à une liste "Continent".

Cette fonctionnalité n'est pas disponible pour des classements depuis Sage Document Mobile.

- **Liaison automatique**

Il est possible de créer une liaison automatique des documents lors de leurs classements en fonction de critères pré-paramétrés sur les métadonnées.

- **Métadonnée avec valeurs multiples**

Les valeurs multiples sont une nouvelle option attachée aux métadonnées. Elle permet à un utilisateur de saisir une liste de valeur (au lieu d'une valeur unique précédemment) pour une même métadonnée.

Exemple : pour une facture contenant une métadonnée "Numéro de bon de livraison", il est désormais possible de saisir plusieurs numéros de bon de livraison dans la même métadonnée.

- **Signature électronique individuelle**

Chaque utilisateur de Sage Document Manager peut disposer d'un certificat électronique lui permettant de signer électroniquement (PAdES) des documents PDF.

IMPORTANT : Sage Document Manager utilise des services associés pour permettre une connectivité optimale avec Sage 100c Comptabilité et Gestion Commerciale, et l'écosystème des clients Sage 100c (Extranet, Intranet...), afin de donner une utilisation toujours plus performante, des nouveautés apparaissent :

- **Sage Document Sync**

- ✓ Nouvelle interface

Une nouvelle interface plus ergonomique, intuitive et conviviale est disponible.

- **Sage Document Office**

- ✓ Index de type sous-liste

Il est possible de définir des index de type sous-liste.

- ✓ Classer un document Microsoft Office Word depuis un emplacement réseau

Il est possible de classer un document Microsoft Office Word qui se trouve dans un emplacement réseau.

- **Sage Document Filer**

- ✓ Compatibilité Windows 8 et Windows 2012

- ✓ Documentation disponible en ligne, ajout d'un lien pour y accéder en 1 clic
- ✓ Traduction dans différentes langues
Sage Document Filer est maintenant disponible dans les langues suivantes : Français, Anglais, Italien, Allemand, Espagnol.
- ✓ Configuration Proxy
Il est possible d'établir la connexion avec Sage Document Manager en passant par un proxy.
- ✓ Mode Paysage – traitement spécifique possible
- ✓ Gestion multiple des formats papier
Cette version intègre la gestion de l'ensemble des formats papier (A0, A1, A2, A3, A4, A5 etc.) **en tant que modèles** (jusqu'ici seul le format A4 était supporté).
- ✓ Interprétation du mois en lettres dans la date
Reconnaissance des dates contenant le mois écrit en toutes lettres.
- ✓ Fonctionnalité d'association entre les modèles Sage Document Filer et les règles de classement de Sage Document Manager
Cette fonctionnalité utilise un système d'association entre les modèles Sage Document Filer et les règles de classement existantes dans Sage Document Manager. De même, un modèle de Sage Document Filer peut être ajouté comme règle de classement dans Sage Document Manager et l'association faite automatiquement.
- **Sage Document Manager OCS**
 - ✓ Filigiane
Les API nécessaires à l'application de filigrane sur les documents par Sage Document Manager ont été ajoutés.
 - ✓ Package Debian est disponible nativement
- **Sage Document Mobile**
 - ✓ Recherche avancée
Un nouvel outil de recherche avancée de document a été ajouté. Il est accessible dans la barre de recherche classique via un bouton, il permet à l'utilisateur de rechercher des documents selon différents critères :
 - Nom, contenu et description du document
 - Date de création et de modification du document
 - Règle de classement
 - Extension du document
 - Créateur
 - ✓ Verrouillage par code secret
L'application peut être verrouillée via un code secret à quatre chiffres.
Cette fonctionnalité est accessible dans les paramètres de l'application, dans l'onglet "Sécurité".
L'application sera verrouillée dans les cas suivants :
 - Mise en arrière-plan de l'application
 - Verrouillage/déverrouillage du smartphone
 - Fermeture de l'application puis lancement
 - Accès à l'onglet sécurité

Bénéfices principaux

- **Centralisation numérique de toutes les données de l'entreprise**
 - Préservation, partage du capital intellectuel et des connaissances de l'entreprise
- **Gain de productivité**
 - Grâce à un usage simplifié via sa navigation native
 - Dans la recherche des documents
 - Pour l'organisation, de l'intégration et l'archivage automatique des flux d'informations provenant :
 - de Sage 100 i7

- de la suite de Microsoft Office (Outlook, Word, Excel, Powerpoint...)
- De la capture de documents photocopiés et scannés
- **Fluidification des processus Métier - Gestion de Workflow**
 - Mise en place de cycles de traitements et de validation de documents
 - Approbation (signature) dans l'échange documentaire.
- **Accès en mobilité**
 - Collaborateurs de l'entreprise (productivité et agilité)
 - Ecosystème de l'entreprise (Fournisseurs, Clients, Avocats, Expert Comptable)
- **Accès 24/24 à une information toujours actualisée**
- **Elimination des risques**
 - de pertes de documents,
 - de transmission d'informations erronées
- **Efficacité**
 - Travail collaboratif optimisé
- **Sécurité et confidentialité des données**
- **Réduction des coûts financiers liés à la gestion de documents**
- **Visibilité renforcée sur les processus d'approbation de documents**
- **Renforcement de l'agilité des commerciaux et techniciens itinérants.**

Listes des Outils d'Aide à la Vente

Espace dédié [cliquez ici](#)

Améliorations fonctionnelles

- Gamme : révision des prérequis techniques / compatibilité Windows Server 2008 R2
- Gamme : affichage de l'utilisateur connecté dans la barre d'état
- Gescom : fonctionnalité de clôture permettant de valider les documents d'une période donnée, en complément de la sauvegarde fiscale
- Compta : nouvel état 'Rapport du délai de paiement'
- Compta : mention d'impression provisoire en marge

Nouvelle offre Sage 100c BMS : Sage 100c Entreprise Platinum

Complémentaire à Sage 100c Entreprise et Sage 100c Entreprise Industrie, Sage 100c Entreprise Platinum est la première offre totalement intégrée de la gamme Sage 100c BMS et propose l'ensemble du fonctionnel à valeur pour les PME et les PMI de 5 à 200 salariés.

Cette solution est idéale pour les entreprises qui souhaitent une solution totalement intégrée sans se poser de questions sur les options, les modules ou encore le fonctionnel à choisir. Ces entreprises voient grand et n'hésitent pas à proposer à l'ensemble de leurs collaborateurs **une plateforme moderne**, sans distinction, paramétrable et efficace.

Installée en 40 jours avec une prise en main facile, Sage 100c Entreprise Platinum répond aux exigences des PME et PMI en mutualisant les outils, en optimisant les processus internes et en proposant à l'ensemble de leurs utilisateurs une interface unique et efficace.

La compréhension aisée et rapide de sa tarification en fait une offre d'excellence pour les partenaires et les clients.

Enfin Sage 100c Entreprise Platinum apporte des réponses claires et précises à tous les services des PME et des PMI en rendant leur quotidien plus efficace.

Bénéfices principaux

Sage 100c Entreprise Platinum se positionne dans la gamme Sage 100c BMS au-dessus de Sage 100c Entreprise Industrie, avec une tarification unique et simple. La stratégie est de proposer sur le marché une offre totalement intégrée, répondant aux exigences des PME et des PMI dont les déploiements par lots ou par service sont plus une contrainte qu'un bénéfice. Cette offre est disponible uniquement en sur SQL Server.

